@pocket 新機能について

株式会社アイアットOEC 2025.02.10



Copyright 2025 iii@oec

.



一覧画面に明細が表示できます。

🤞 @ poo	cket	1.顧客管理								
ホーム > 1.顧客管理	- 基本ビュー									
Q、検索 +	新規作成	基本ビュー 〜	Ψ	~ ① 取込						
	顧客NO 🌻 🍸	顧客名	● 顧客担	当 🗘 ランク 🌲 🍸						
0	101	デモ株式会社	😝 3 件	1000	kat	1 顧客管理				
0	102	ふくしま株式会社	3 2 1	▲ ● POC ホーム > 1.顧客管理	KOL 、 基本ビュー					
0	103	茨城株式会社	🕂 2件			甘ナビュ				<u>т</u> п+
0	104	茨城第一株式会社	🕂 1 🛱		17927FDX :=	2*L1-		-		
	105	栃木株式会社	🔒 1件		顧客NO 🌻 🍸	顧客名	т 😑	顧客担当	ランク 📜 🍸	担当営業 🏮
「+」 アイニ		分が展開表示され	≠ <i></i> ∂		101	デモ株式会社	•	3 件	в	デモ 太郎
全件、または	シレコードこ	どの表示となりま	す。	担当者	部署		役職		1	
				総務 太郎	総務課		課長			
※関連レコ-	-ドは対象外	やす。		総務 花子	総務課		主任			
				総務 次郎	総務課		担当			
					102	ふくしま株式会社	•	2 件	В	営業 太郎
				担当者	部署		役職			
				福島花子	営業部		主任			
				福島二郎	営業部		担当			







Excel、CSVファイルからの作成時に、自動採番が設定できます。

🧳 @ pocket 🛛 🗍 アプリ管	會理			
ホーム > アプリ管理	Excelファイルから作成		×	
	取込ファイル ~		採番設定	×
	プレビュー アプリ名: 顧客データ	シート選択: 顧客データ	マテークも含め作成	
+ x	フィールド名	フィールドタイプ	設定方法はごちら 追加 # 初期値	
新しい空白のアプリ Excelファイルから	顧客NO	自動採番 🗸 🔅	プレビュー	
	ランク	<u></u> 7 ≠ <u></u> 2► ∨		キャンセル保存
アプリ名 🌲	顧客名	₹\$\$\$		
1.顧客管理	郵便番号	₹\$\$\$	S К	
1 部交管理 わわ	住所	テキスト ∨		
	TEL	単一選択 🗸		
2-1.受注案件	FAX	単一選択 🗸	✓ 2 K	
2.商談管理	備考	ד≠גר ∨	✓ O	
2.商談管理_	キー項目を指定しない		87	
4.営業日報			7 K	
4.営業日報_			キャンセル 構築する 9 K	



明細内フィールド値の表示位置

表示位置(左/中央/右)が指定できます。

🤞 @	pocket	7.見積り管理						
ホーム > 7	1.見積り管理 → 基本ビュー	2. 						
戻る	毎月分コピー							
作成日	日	目当	見積NO	見積NO				
2023	3/04/05 (水) 二田	大郎	<u> 員積-000001</u>	目積-23-0001	1			
夏ラ	「小計」 項目の編集 計算式	@@原価_7@@*@@数量_8@@						
P		商品コード // 挿入		ĥ	⁄量 2	小計 6,000	H	
-	計算結果が「0」の場合	表示する			1	5,000	- H -	
	明細の合計	表示する			3	11,000	в	
e 1	フィールド設定 ヘ フィールド識別名	field-5_4 未入力の場合、「field-<<フィールドID>>_<<明細 ※使用可能な文字は「半角英数字」「-」「_」になりま	フィールドID>>」の形式で自動設定され ます。	1ます。	受注日 2023/06	/30 (金)		
	小数桁数	0 カンマ編	集 () する					
	単位	値の前に表示する単位: 値の後に表示する単位: 円						
	表示位置	○ 左 ○ 中央 ● 右						

※テキスト、数字、計算タイプ(連携含む)が対象です。

opocket



「計算」=「時給」(<mark>明細外項目</mark>)×「合計時間」

※本機能の対応により、明細内フィールドに初期値をセットしていた場合の初期計算が行われなくなります。 (「再表示」ボタンクリックにて計算結果が表示されます。)





一覧画面上の表示/非表示が設定できます。

2.商談管理 フィールド レイアウト ビュー フィ キャンセル 基本情報 フィルタ名 [必須] 受注分	上 た義ファイル出力 アプリに ルタ 出力 取込	ポータル表示用や集計用に フィルタ選択:表示しない 表示されなくなります。 ※管理画面からではなく利 すべて表示対象になります	こ使うシステムフィルタ いとすることで、一覧面 り用者が作るフィルタの す。	9は 画面上に D場合は、
フィルタ選択 表示しない 有効にするとレコード一覧で利用者	🧳 @ pocket	2.商談管理		
お知らせBOX 表示しない	ホーム > 2.商談管理 > 基本ビュー			
	Q、検索 + 新規作成 :	Ξ 基本ビュー ∨ ▼	V	▲ 取込 ▲ 出力 山
	案件コード 🍦	顧客名	管理者	▼ 進捗 ↓ ▼ 受
	0002	埼玉株式会社	受注予定分	受注 A
	0003	栃木工業株式会社	今月受注予定	稟藏中 A
	0004	茨城株式会社	受注予定遅延	見積提出 A
		デモ株式会社	担当案件	受注 B
			😌 追加	
	□	群馬株式会社	SFAシステム提案	見槓提出 受

@pocket



組織兼務時に 優先組織のみ/兼務含む組織の指定ができます。

1.顧客管理 🧷		坐定	義ファイル出力	アプリに移動			
フィールド レイアウト	Ea-	フィルタ	出力	取込	集計	設定	
キャンセル							
基本情報							
フィルタ名 [必須]	担当営業 自部門ユーサ	f (優先 <mark>組織</mark>)					
フィルタ選択	ま示する 有効にするとレコード一覧	ぎで利用者がフィルタの	切り替えができます。				
お知らせBOX	表示しない						
詳細設定 🗸							
項目設定							
						フィルタ項目	
【テキスト】★顧客NO 【テキスト】顧客名	Â		項目	名			条件
[単一選択] ランク [テキスト] 郵便番号 [テキスト] 住所 [テキスト] TEL [テキスト] FAX		= 1 →	【利用者】 担当営業	 指 優先す 所属維 所属維 優先す 	定利用者 入力済 「る組織のみ J織(下位含む) J織 「る組織(下位含む)のみ	○ 未入力 ○ 利	● 所属組織
【複数テキスト】備考				優先す	「る組織のみ		

利用者選択/組織選択フィールドが対象です。

優先する組織	[必須]	デモ株式会社/営業グルーブ	× ~
役職		部長	
その他所属する組織		総務グループ/部長 ×	

@pocket



進捗管理、工程管理のタスクがガントチャート形式で表示できます。

日単位表示

,	🍦 @ pocket		PJ進捗管	理_														С <mark>о</mark>	8	営業太
木-	-ム > PJ進捗管理_新田	> ガント:	チャート																	
•	+新規作成 📃	ガントチ		▼ 対象	~															
	< 2025/01	>	今日																	年
	11 () »		開始日	終了日	相当者	准排						:	2025年1月							
				107H	22-414	~~~	12	3	4 5	678	9 10 11 1	2 13 14	15 16 17	18 19 2	20 21 22	2 23 24	25 26 2	7 28 2	9 30 3	31 1 2
Ξ	チャットボット導入		2001/02/01	2025/02/14			チャッ	トポ	ット導フ	L I										
	概要スケジュール作成	ż 🖉 🔳	2025/01/06	2025/01/08	三田 太郎	100%				概要スケジュ	1一儿作成(三日	太郎)								
	QA 分類わけ	1	2025/01/06	2025/01/10	大門 太郎	100%				QA分類わけ	(大門太郎)									
	QA精查	1	2025/01/13	2025/01/20	三田 太郎	100%						QA精查	(三田 太郎)							
	チャットボット設定	1	2025/01/21	2025/02/10	営業 太郎	60%									チャッ	トボット設	锭 (営業	太郎)		
	ナレッジベース作成	1	2025/01/13	2025/01/31	三田 太郎, 7	* 100%						ナレッシ	バース作成	(三田 太郎	5,大門太	郎, デモ 💈	太郎)			
_	フリーワード作成	1	2025/01/27	2025/01/31	大門 太郎	80%											ſ	フリーワー	一片作成	(大門 太郎
_	動作確認	<i>i</i>	i 2025/02/11	2025/02/14	営業太郎,	7														
_	リリース案内	1	2001/02/01	2001/02/01	営業 太郎															
4			1	1	1		• •						1 1							

赤枠がプロジェクト、青枠がプロジェクト内のタスクです。

※スタンダード、プロフェッショナルプランで利用可能です。 (有償オプション)

Copyright 2025 iii@oec



ガントチャート

月単位表示

🧳 @ pocket	PJ進捗管	埋												
ホーム > PJ進捗管理_ > ガントチャート														
+ 新規作成	-	▼ 対象	~											
< 2025/01 >	今日													
« < > »	開始日	終了日	担当者	進捗	1月	2月	3月 4/	月						
□ チャットボット導入	2001/02/01	2025/02/14		•	チャットボッ	ト導入								
概要スケジュール作成 🧷 💼	2025/01/06	2025/01/08	三田 太郎	100%	概要スケジュー	-儿作成 (三田 太)	B)							
QA分類わけ 🖉 💼	2025/01/06	2025/01/10	大門太郎	100%	QA分類わけ (大門 太郎)						退	圓単位著	表示
QA精査 🖉 💼	2025/01/13	2025/01/20	三田 :	@ pocke	ət	PJ進捗管 ³	里							
チャットボット設定 🧷 面	2025/01/21	2025/02/10	常業 7 赤一	ム > PJ進捗管理_ >	ガントチャー	F								
ナレッジベース作成 🧷 💼	2025/01/13	2025/01/31	三田 7 十	- 新規作成	ガントチャ		▼ 対象	~						
フリーワード作成 🖉 💼	2025/01/27	2025/01/31	大門;	2025/02	>	今日								
動作確認	2025/02/11	2025/02/14	営業			BBAAD	927日	白水茶	X#+++					
リリース案内 🖉 💼	2001/02/01	2001/02/01	営業 🤅	« ‹ › ›	<i>>></i>	田泊口		但当日	進沙	1/26-1	2/2-8	2/9-15	2/16-22	2/23-1
			Ξ	チャットボット導入		2001/02/01	2025/02/14			↓ チャットボ	ット導入			
				概要スケジュール作	F成 🖉 💼	2025/01/06	2025/01/08	三田 太郎	100%					
				QA分類わけ	1	2025/01/06	2025/01/10	大門 太郎	100%					
				QA精查	1	2025/01/13	2025/01/20	三田 太郎	100%					
				チャットボット設	定 🖉 💼	2025/01/21	2025/02/10	営業 太郎	60%	チャットボ	ット設定 (営業	太郎)		
				ナレッジベース作	成 🖉 💼	2025/01/13	2025/01/31	三田 太郎,大	100%	< ナレッジペー	-ス作成 (三田	太郎, 大門 ;	太郎, デモ 太	郎)
				フリーワード作成	1	2025/01/27	2025/01/31	大門 太郎	80%	- פ-עד	作成 (大門)	(創)		
				動作確認	Ø 💼	2025/02/11	2025/02/14	営業 太郎, テ				動作確認 (営	難 太郎, デモ	太郎)
				リリース案内	Ø 💼	2001/02/01	2001/02/01	創業 太郎						

opcket



ビュータイプ:ガントチャートで設定します。

📘 PJ進捗管理_ 🖉		➡ 定義ファイル出力	アプリに移動		
フィールド レイアウト	ย ่ <u>-</u> วามง	出力	取込	集計	設定
キャンセル					
基本情報					
ビュー名 [必須]	ガントチャート				
ビュータイプ	○ テーブル ○ カレンダー	্র সংগ্রহণ 🔿 ময়	ノースカレンダー 🌘	ガントチャート	
詳細設定 ~					_
項目設定					
グループ項目	【単一選択】プロジェクト名	\sim			
開始日 [必須]	【日付】開始日	~			
終了日	【日付】終了日	×.			
タスク名 [必須]	【テキスト】 タスク	~			
追加表示項目1	【利用者】 担当者	\sim			
追加表示項目2		\sim			
進捗	【数字】進捗率				

「グループ項目」がプロジェクトに当たります。連携項目、選択肢、利用者、組織より指定します。

「タスク名」はテキスト、選択肢より指定します。





前年データをもとに集計ができます。

🔹 @ pocket															
ホーム > 受注案件_ >	基本ビュー														
戻る山間	⁷⁷ 別年別売上	~													
	2024年 														
	売上	利益	売上前年比	利益前年比	売上増減率	利益增減率	売上	利益	売上前年比	利益前年比					
営業1チーム	10,297,000	9,812,000	125.7%	130.3%	25.7%	30.3%	8,192,000	7,530,300	0%	0%					
デモ 太郎	7,812,000	7,547,000	148.74%	152.58%	48.74%	52.58%	5,252,000	4,946,300	0%	0%					
三田 太郎	2,485,000	2,265,000	84.52%	87.65%	-15.48%	-12.35%	2,940,000	2,584,000	0%	0%					
営業2チーム	12,717,000	12,177,000	115.82%	118.75%	15.82%	18.75%	10,980,000	10,254,000	0%	0%					
守安 愛美	7,732,000	7,467,000	128.44%	131.55%	28.44%	31.55%	6,020,000	5,676,000	0%	0%					
武井 太郎	4,985,000	4,710,000	100.5%	102.88%	0.5%	2.88%	4,960,000	4,578,000	0%	0%					
総計	23,014,000	21,989,000	120.04%	123.64%	20.04%	23.64%	19,172,000	17,784,300	0%	0%					

計算方法は以下となります。 前年比=(今年の値÷前年の値)×100% 売上増減率=(今年の値÷前年の値-1)×100%

上記の例では デモ太郎の売上前年比は (7812000÷5252000)×100=148.74% 売上増減率は ((7812000÷5252000)-1)×100=48.74%

※集計対象をフィルタで絞り込む場合、前年データを含む2年間分のデータが必要となります。

Copyright 2025 iii@oec





前月、前年同月データをもとに集計ができます。

ホーム > 受注案件_	> 基本ビュー													
戻る 山 き	部門別月別売」	Ŀ ∽												
	2024年12月 2024年11月													
	売上	利益	売上前月比	利益前月比	前年売上	前年利益	売上前年比	利益前年比	売上	利益	売上前月比	利益前月上	ť	
営業1チーム	250,000	209,000	58.82%	56.64%	352,000	319,000	71.02%	65.52%	425,000	369,000	93.41%	88.07%	/o	
デモ 太郎	100,000	80,000	40.82%	40%	152,000	129,000	65.79%	62.02%	245,000	200,000	96.08%	86.96%	6	
三田 太郎	150,000	129,000	83.33%	76.33%	200,000	190,000	75%	67.89%	180,000	169,000	90%	89.429	<mark>⁄0</mark>	
営業2チーム	250,000	209,000	58.82%	56.64%	580,000	524,000	43.1%	39.89%	425,000	369,000	18.85%	16.639	6	
守安 愛美	100,000	80,000	40.82%	40%	80,000	70,000	125%	114.29%	245,000	200,000	96.08%	86.96%	6	
武井 太郎	150,000	129,000	83.33%	76.33%	500,000	454,000	30%	28.41%	180,000	169,000	9%	8.5%	10	
総計	500,000	418,000	58.82%	56.64%	932,000	843,000	53.65%	49.58%	850,000	738,000	31.37%	27.98%	6	

前月比は2024年12月と2024年11月を比較します。(赤枠部分) 前年同月は2024年12月と2023年12月を比較します。(青枠部分) 比較対象となるデータ自体の値も表示可能です。(青枠点線部分)





前年比の集計設定です。

分類(列)		受注日 光完した場合	〜 一 一 一 一 一 一 一 一 一 一 一 一 一	年		✓						
							集調	I項目				
【連携】★顧客No 【連携】顧客名		Î			項目名	見出し	集計方法	条件		単位	カンマ 編集	出力内容
【日付】受注日 【テキスト】案件名 【単一選択】売上部門		→	= 1		【数字】 売上金額	売上		編集 条件なし	前	後 		V
【利用者】営業担当 【数字】売上金額		+	= 2		【計算】 利益	利益	合計 🗸	編集 条件なし	前	後		~
【数字】 原価 【計算】 利益 【固定】 レコードID		-	= 3		【数字】 売上金額	売上前年比	合計 🗸	編集 条件なし	前	後 %		前期比
			= 4		【計算】 利益	利益前年比	合計	編集 条件なし	前	後 %		前期比
			= 5		【数字】 売上金額	売上増減率	合計 🗸	編集 条件なし	前	後 %		対前期増減率 📎
			= 6		【計算】 利益	利益増減率	合計	編集 条件なし	前	後 %		対前期増減率 🗸
分類(行)	大分類	【単一選択】	売上部門	\sim	昇順 🗸							
	中分類	【利用者】	営業担当	\sim	昇順 🗸							
	小分類			\sim	昇順 🗸							





前月比の集計設定です。

分類(列)	【日付】受注 日時 2 夜日を指す	注日 ました場合									
			集計項目								
【連携】★顧客No 【連携】顧客名	Â				項目名	見出し	集計方法	条件	単位	カンマ 編集	出力内容
【日付】受注日 【テキスト】案件名 【単一選択】売上部門		→	=	1	【数字】 売上金額	売上		編集 条件なし	前 後		~
【利用者】営業担当 【数字】売上金額 【数字】原価 【計算】利益 【固定】レコードID		÷	=	2	【計算】 利益	利益		編集 条件なし	前後		V
	÷		=	3	【数字】 売上金額	売上前月比		編集 条件なし	前後		前期比
			=	4	【計算】 利益	利益前月比		編集 条件なし	前後96		前期比 🗸
			=	5	【数字】 売上金額	前年売上		編集 条件なし	前後		前年同期値 🗸
			=	6	【計算】 利益	前年利益		編集 条件なし	前後		前年同期値 💛
			=	7	【数字】 売上金額	売上前年比		編集 条件なし	前後96		前年同期比 🗸
			-	8	【計算】 利益	利益前年比		編集	前後 %		前年同期比 🗸

